

Choisissez la gamme adaptée à vos besoins :

DEMARRER
Gamme Pratic

DEVELOPPER
Gamme Classic

OPTIMISER
Gamme PRO et Réseau



Pour l'ensemble des petites et moyennes entreprises

Gestion Commerciale Classic 2010



Passez un cap avec EBP et gagnez du temps dans votre gestion. Cette solution complète est l'outil idéal pour répondre à tous vos besoins, tout en s'adaptant aux spécificités de votre activité. Gestion des achats, des ventes, des stocks, suivi des règlements clients, courriers, transfert des écritures comptables. N'attendez plus pour développer l'activité commerciale de votre entreprise !

LES 5 POINTS CLES

Gagnez du temps

Editez vos pièces de ventes en un clin d'œil : rédaction facile de vos devis, transfert en commandes, en bons de livraison, ou en factures sans aucune ressaisie.

Gérez vos clients

Suivez votre portefeuille et répertoriez vos clients : client, prospect, inactif. Un prospect facturé sera automatiquement considéré comme un client.

Maximisez vos ventes

Evitez les ruptures de stock pour satisfaire votre clientèle : connaissance du stock disponible en temps réel et gestion du réapprovisionnement.

Suivez vos clients

Soyez à tout moment informé des règlements clients en retard et imprimez automatiquement les lettres de relance correspondantes.

Communiquez facilement

Générez vos écritures comptables sans aucune ressaisie et transférez-les au format de votre logiciel de comptabilité ou à celui de votre Expert-Comptable*.

Fonctions Principales

Caractéristiques générales

- Tableau de bord à l'ouverture du dossier
- Sauvegarde multi-supports et restauration de données
- Réseau Local avec Base de Données SQL (version Pro)
- Multi-utilisateurs (version Pro)

Gestion des fichiers

- Multi-sociétés
- Personnalisation des modèles d'impression
- Fichiers clients, prospects, fournisseurs, articles
- Mise en sommeil d'articles
- Description d'un article en 3 langues
- Gestion multi-tarifs (version Pro)
- Gestion de la taxe Récupel

Gestion des ventes et des achats

- Devis, commandes, bons de livraison, factures
- Accès direct aux statistiques de ventes ou d'achats
- Classement des devis par état de progression : en cours, accepté, à revoir...
- Rentabilité des ventes : le prix apparaît en rouge en cas de marge négative
- Factures d'acomptes et factures périodiques
- Envoi par e-mail d'une pièce de vente au format PDF
- Gestion des achats
- Edition du portefeuille des devis et des journaux de vente
- Historique des ventes par clients et articles

Gestion des stocks

- Bons d'entrées, bons de sorties
- Contrôle du stock d'un produit à tout moment
- Modification du stock d'un article à partir des documents d'achats

Suivi des tiers

- Gestion des modes de règlement
- Suivi clients (règlements, relances...)
- Gestion des échéances
- Impression de lettres types clients

Import/Export des fichiers

- Graphiques statistiques et tables exportables vers Excel, HTML, Texte, XML
- Transfert en comptabilité vers Bob, Popsy, Winbooks, Solid Data, EBP ou au format texte



ZOOM sur

le suivi des règlements

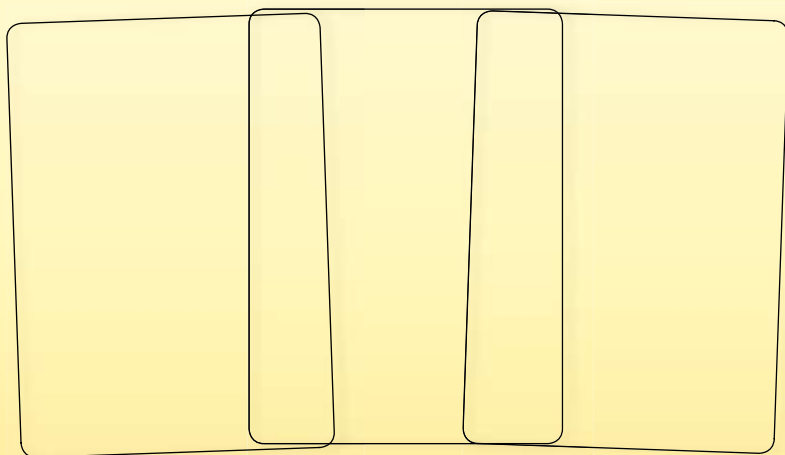
La gestion de la trésorerie est un élément essentiel dans la gestion de votre entreprise. C'est pourquoi, il est indispensable de suivre régulièrement les paiements de vos clients : de la saisie des règlements à la relance des clients.

La saisie des règlements

Le logiciel vous offre la possibilité de gérer les règlements de façon partielle ou complète. Votre client paie en totalité ? Associez le règlement à la facture concernée. Votre client règle partiellement ? L'échéancier du logiciel vous permet d'affecter le montant à la facture correspondante.

Les relances clients

Prenez connaissance instantanément des règlements en retard. Un client tarde à payer ? Relancez-le sans plus attendre ! Sélectionnez le niveau de relance et, d'un simple clic, envoyez-lui la lettre par e-mail.



Automatisez vos relances clients

Quel logiciel choisir ?	EBP Gestion Commerciale 2010	EBP Gestion Commerciale PRO
Fichiers clients, fournisseurs et articles	✓	✓
Gestion des clients, des prospects, des achats, des ventes et des stocks	✓	✓
Livraison globale ou partielle des commandes clients et fournisseurs avec gestion des reliquats	✓	✓
Gestion des promotions et grille multi-tarifs		✓
Gestion des droits d'utilisateur sur les documents et modèles de document		✓
Version réseau (en option)		✓



Configurations Minimales Requieres :

- Processeur : P4 2 GHz ou équivalent
- Mémoire : 512 Mo (1 Go pour Windows Vista®)
- Ecran : résolution 1024x768 en 16 bits
- Espace disque libre : 500 Mo

Systèmes d'exploitation supportés :

- Windows XP® SP2
- Windows Vista® SP1*

*Windows Vista® version 32 bits
Windows XP® et Vista® sont des logiciels dont vous devez faire l'acquisition préalablement à l'utilisation du logiciel.



Fonctionne avec Windows XP®, Vista®